



Techinnov

Mode d'emploi - Challenge Numérique -

En partenariat avec



Pour ce challenge nous souhaitons des projets ou jeunes entreprises (start-up /PME) de haute technologie qui proposent des produits ou des services numériques sécurisés et frugales pour développer une IA de confiance qui puisse être intégrée dans tous les systèmes développés par les acteurs économiques industriels, des systèmes de sécurisation de toutes les innovations, IA, blockchain, 5G, IoT, big data cryptographie, biométrie, quantique, technologies de défense, pour les entreprises de, l'industries, transports, santés, énergie, environnement, sécurité... ou toute autre innovation permettant l'optimisation des systèmes et des infrastructures du numérique.



Sommaire

Nous vous invitons à lire **attentivement ce document avant de nous adresser votre candidature.**

- Objet du Challenge page 3
- Comment déposer sa candidature page 5
- Règlement du Challenge page 6
- Modèle de dossier de candidature page 9

Pour toutes questions relatives aux Challenges vous pouvez nous joindre au 01 60 79 91 26 ou 01 60 79 90 14 ou par email à techinnov@essonne.cci.fr

Vous pouvez également nous adresser votre dossier avant la date de clôture pour une relecture – conseil intermédiaire.

Comment déposer sa candidature ?

- 1) **S'inscrire sur le site www.techinnov.events** en choisissant le profil « start-up », fournisseur ou structures de recherche (spin-off) et en sélectionnant la catégorie numérique dans Challenge

- 2) **Envoyer un email à techinnov@essonne.cci.fr accompagné :**
 - d'un lien vers une **Vidéo d'1 min** présentant votre activité et vos attentes sur Techinnov (la qualité de l'image importe peu, prenez simplement votre téléphone ! c'est ce que vous dites qui nous intéresse ;-)
 - d'une **Présentation de votre entreprise** (présentation de type PowerPoint d'une douzaine de pages < 8 MB) selon la trame de présentation recommandée ci-après. Les dossiers peuvent être transmis en français ou en anglais.

Date limite pour nous envoyer votre candidature : **vendredi 22 janvier 2021, 12h00 !**

Règlement de participation

Contexte

La Chambre de Commerce et d'Industrie de l'Essonne organise Techinnov 100% Online le jeudi 1^{er} avril 2021.

Cette journée s'articule autour de 4 piliers :

- Rendez-vous préprogrammés
- Conférences
- Challenges innovations
- Territoires d'innovation

Critères d'éligibilité

Ce challenge est ouvert aux entreprises européennes déjà constituées,

- ayant une activité produit ou service BtoB ou BtoBtoC ;
- ayant une activité ou des applications dans les secteurs u numérique : intelligence artificielle, Internet des objets, blockchain, solutions collaboratives, big data, services cloud, outils informatiques...
- ayant à minima un MVP (Minimum Valuable Product) ;
- ayant une offre commerciale et un modèle économique défini ;
- étant à la recherche de clients ou partenaires de type grandes entreprises.

Condition de participation

Le dépôt de candidature aux Challenges Techinnov est gratuit. Les entreprises retenues (« **Les Lauréats** ») par le comité de sélection s'engagent à valider leur participation et à s'acquitter de leur forfait de participation à Techinnov (**à minima un PASS Techinnov à 390 € HT**, celui-ci donnant accès à toutes les animations de l'événement et notamment le système de rendez-vous d'affaires).

Comité de sélection (« Le Comité »)

Le Comité sera composé de représentants de l'organisateur, de représentants des partenaires et sponsors de Techinnov et d'experts désignés par la CCI Essonne.

Le Comité sélectionnera 6 à 8 candidats qui participeront au Challenge sur la base des dossiers recueillis et des critères de sélection définis ci-après.

Le Comité se réserve le droit de ne pas étudier le dossier d'un candidat s'il ne remplit pas les critères d'éligibilité prévus dans le Règlement. La CCI Essonne pourra solliciter les candidats pour toute demande de précisions et/ou pour répondre à des questions complémentaires.

Règlement de participation

Critères de sélection

Le Comité sera particulièrement attentif aux critères suivants :

- **Présentation** (clarté du document et de l'activité de l'entreprise)
- **Innovation et potentiel** (produit, service, positionnement et pertinence marché)
- **Légitimité et capacité d'exécution** (équipe, stade de développement, stratégie, partenariats, moyens)
- **Proposition de valeur** (relation avec une grande entreprise, commercial, technologique, POC, partenariat...)

Les candidats seront tenus informés des résultats au plus tard le 19 février 2021.

Accompagnement

Les organisateurs et les Lauréats seront amenés à échanger, en amont de l'événement, afin de préparer et d'organiser au mieux leur participation. Une session de coaching individuel préparatoire à la présentation est organisée en visio entre le 1^{er} et le 3 mars, à laquelle **la participation des Lauréats est obligatoire.**

Visibilité

Les Lauréats bénéficieront d'une visibilité sur le site web, les réseaux sociaux et les emailings de Techinnov 2021, avant, pendant et après l'événement.

Utilisation des marques et logotypes

Chaque lauréat autorise expressément et gratuitement la CCI Essonne à utiliser la marque, le logo et la présentation du projet dans le cadre de sa communication et sur tous supports.

Confidentialité

L'intégralité des éléments fournis par les candidats dans leur dossier de candidature est confidentielle, à l'usage exclusif de la CCI Essonne et du Comité de sélection. Celui-ci étant sous NDA avec la CCI Essonne.

Acceptation du règlement

Le fait de candidater au Challenge vaut acceptation du présent règlement dans son intégralité. Les candidats s'engagent sur l'honneur à garantir la sincérité et la véracité des informations fournies.

Règlement de participation

Dates à retenir

- 22 janvier : Clôture des candidatures
- 25 janvier – 5 février : Phase de sélection, analyse des dossiers
- 9 février : Réunion du comité de sélection
- 22 février : Promotion des lauréats dans chaque catégorie
- 1^{er} au 3 mars : Coaching individuel **obligatoire** au pitch
- 1^{er} avril : Pitch online devant un panel d'industriels et d'investisseurs

Bénéfices pour les lauréats :

Les lauréats bénéficient d'une séance de coaching, d'une communication dédiée sur le site internet de Techinnov et de l'intégration une vidéo de présentation de leur activité (possibilité offerte par l'organisateur de bénéficier d'une captation dont la date sera communiquée ultérieurement)

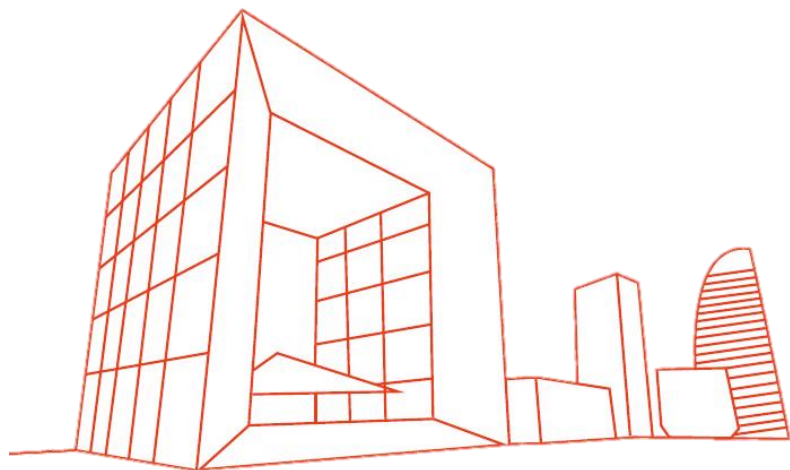
Modalités complémentaires

La CCI Essonne se réserve le droit pour quelque raison que ce soit de modifier, remplacer, prolonger, écourter, suspendre ou annuler le Challenge sans préavis et sans que sa responsabilité soit engagée de ce fait. Naturellement, dans cette hypothèse, la CCI Essonne s'engage à en informer les participants au plus tôt. Aucun dédommagement ne pourra être demandé par les candidats.

15^{ème}
édition

Techinnov

Dossier de présentation Numérique Challenge



Exemple de présentation

Dans votre dossier, vous devez exposer **votre concept, votre innovation, l'apport pour le marché, le modèle économique, la cible visée et tout ce qui vous semble pertinent pour montrer le potentiel de votre entreprise et de votre produit / service.**

Si vous êtes sélectionné(e) vous « **pitcherez** » votre entreprise dans la **VIP room Challenge** devant un panel composé de représentants de grandes entreprises, **donneurs d'ordres et certains investisseurs.**

Innovation / activité

*Présentez votre légitimité,
problème à résoudre, contexte de référence,
rôle de la nouveauté, moyens à disposition.*

Innovation / activité

Présentez votre innovation, valeur ajoutée apportée aux clients, impact sur les usages.

Indiquez vos protections, barrières à l'entrée, avantages et éléments différenciateurs.

Innovation / activité

*Illustrations du produit ou du service
(schémas, photos, copies d'écran...)*

Marché & clients

Déterminez la taille et le segment de marché visés ?

Qui sont vos clients ?

*Besoins clés, sous-besoins, demandeurs,
solutions existantes ?*

Concurrence & environnement

Présentez la concurrence directe, indirecte, existante, prévisible et les avantages concurrentiels.

Éléments différenciateurs.

Qui sont les acteurs du marché, les influenceurs, le réseau de valeur ?

Modèle économique

Indiquez votre modèle de revenu, réalisation du chiffre d'affaires, modes de vente.

Vos références commerciales, clients.

Stade de développement

Indiquez les étapes de développement réalisées et à venir (planning prévisionnel).

Objectifs de développement.

Partenariats & soutiens

*Indiquez les types de partenariats noués et à venir,
technologiques, commerciaux, accompagnement.
Certifications, labels, prix...*

Equipe

*Présentez l'équipe de management
(photo, âge, rôle dans l'entreprise, formation,
expérience...).*

Conclusion

*Présentez vos attentes envers les industriels,
grands comptes, investisseurs.
Type de collaboration recherchée, proposition
d'affaires, de valeur.*

Contact

Coordonnées siège social

Contact

Site Internet

N'oubliez pas le lien vers votre Vidéo d'1 min présentant votre activité et vos attentes sur Techinnov

(la qualité de l'image importe peu, prenez simplement votre téléphone ! c'est ce que vous dites qui nous intéresse ;-)