

JEUDI 14 FÉVRIER 2019
Paris - Espace Champerret

Partager sur



S'INSCRIRE
Se connecter

Techinnov

▶ Paris - Espace Champerret

Organisé en
partenariat avec

SATT
Réseau
Les Sociétés d'Accélération
du Transfert de Technologies

Mode d'emploi DeepTech Challenge

Sommaire

Nous vous invitons à lire **attentivement ce document avant de nous adresser votre candidature.**

- Objet du Deeptech Challenge page 3
- Comment déposer sa candidature page 4
- Règlement du Challenge page 5
- Modèle de dossier de candidature page 8

Pour toutes questions relatives au Deeptech Challenge vous pouvez joindre Frédéric Devaivre ou Roselyne Cadinot respectivement au 01 60 79 91 26 et 01 60 79 94 53 ou par email à techinnov@essonne.cci.fr

Vous pouvez également nous adresser votre dossier avant la date de clôture pour une relecture – conseil intermédiaire.

Objet du Challenge

- **Accéder à un panel exclusif et ciblé** de 50 directeurs innovation, R&T, R&D, open innovation, responsables des partenariats, du développement et certains fonds d'investissements
- **Entrer en contact avec des grandes entreprises dans l'objectif de :**
 - ✓ faire connaître votre technologie, votre produit et/ou service
 - ✓ obtenir un retour sur votre business de la part d'entreprises de votre secteur
 - ✓ réaliser des business keys - POC avec vos futurs partenaires / clients
 - ✓ prospecter des clients potentiels
 - ✓ vous développer à l'international en vous appuyant sur un leader mondial
 - ✓ enrichir votre carnet d'adresses
- **Bénéficier de la notoriété de Techinnov** pour accroître la visibilité de votre entreprise (1 200 structures participantes)
- **Profiter d'un accompagnement** à la présentation de votre entreprise

Comment déposer sa candidature ?

- 1) **S'inscrire sur le site www.techinnov.events** en choisissant le profil « start-up » et en sélectionnant la catégorie Deeptech dans Challenge
- 2) Envoyer une **présentation de votre entreprise** à techinnov@essonne.cci.fr (présentation de type PowerPoint d'une douzaine de pages) selon la trame de présentation recommandée ci-après et votre logo en format vectoriel (haute définition, .eps ou .ai si possible). Les dossiers peuvent être transmis en français ou en anglais.

La date limite pour nous envoyer votre candidature est fixée au **vendredi 30 novembre 2018, 20h00**.

Règlement de participation

Contexte

La Chambre de Commerce et d'Industrie de l'Essonne organise Techinnov le 14 février 2019 à l'Espace Champerret (Paris 17).

Cette journée s'articule autour de quatre piliers :

- Conventions d'affaires avec rendez-vous préprogrammés
- Exposition et villages thématiques
- Conférences et présentations flash
- Challenges innovations

Critères d'éligibilité

Ce challenge est ouvert aux **projets de valorisation technologique, aux projets de start-up, aux start-up, issus ou accompagnés des SATT françaises** (programmes de maturation) :

- ayant une activité produit ou service BtoB ou BtoBtoC ;
- ayant une activité ou des applications dans les secteurs de l'industrie, la défense, l'énergie, la santé, la mobilité, la smart city, la robotique, l'environnement... ;
- ayant à minima réalisé la preuve du concept ou disposant d'un prototype fonctionnel ;
- Étant à la recherche de clients ou partenaires de type grandes entreprises.

Condition de participation

Le dépôt de candidature au Challenge Techinnov est gratuit. Les entreprises retenues (« **Les Lauréats** ») par le comité de sélection s'engagent à valider leur participation et à s'acquitter de leur forfait de participation à Techinnov (à minima un PASS Techinnov à 295 € HT, celui-ci donnant accès à toutes les animations de l'événement et notamment le système de rendez-vous d'affaires).

Comité de sélection (« Le Comité »)

Le Comité sera composé de représentants de l'organisateur, de représentants des partenaires et sponsors de Techinnov et d'experts désignés par la CCI Essonne.

Le Comité sélectionnera huit (8) candidats qui participeront au Challenge sur la base des dossiers recueillis et des critères de sélection définis ci-après.

Le Comité se réserve le droit de ne pas étudier le dossier d'un candidat s'il ne remplit pas les critères d'éligibilité prévus dans le Règlement. La CCI Essonne pourra solliciter les candidats pour toute demande de précisions et/ou pour répondre à des questions complémentaires.

Règlement de participation

Critères de sélection

Le Comité sera particulièrement attentif aux critères suivants :

- **Présentation** (clarté du document et de l'activité de l'entreprise)
- **Innovation et potentiel** (produit, service, positionnement et pertinence marché)
- **Légitimité et capacité d'exécution** (équipe, stade de développement, stratégie, partenariats, moyens)
- **Proposition de valeur** (relation avec une grande entreprise, commercial, technologique, POC, partenariat...)

Les candidats seront tenus informés des résultats au plus tard le 21 décembre 2018.

Accompagnement

Les organisateurs et les Lauréats seront amenés à échanger, en amont de l'événement, afin de préparer et d'organiser au mieux leur participation. Une session de coaching individuel préparatoire à la présentation est organisée le 31 janvier, à laquelle **la participation des Lauréats est obligatoire.**

Visibilité

Les Lauréats bénéficieront d'une visibilité sur le site web, les réseaux sociaux et les emailings de Techinnov 2019, avant, pendant et après l'événement.

Utilisation des marques et logotypes

Chaque lauréat autorise expressément et gratuitement la CCI Essonne à utiliser la marque, le logo et la présentation du projet dans le cadre de sa communication et sur tous supports.

Confidentialité

L'intégralité des éléments fournis par les candidats dans leur dossier de candidature est confidentielle, à l'usage exclusif de la CCI Essonne et du Comité de sélection. Celui-ci étant sous NDA avec la CCI Essonne.

Acceptation du règlement

Le fait de candidater au Challenge vaut acceptation du présent règlement dans son intégralité. Les candidats s'engagent sur l'honneur à garantir la sincérité et la véracité des informations fournies.

Règlement de participation

Dates à retenir

- 15 octobre : Ouverture des candidatures
- 30 novembre : Clôture des candidatures
- 1 - 18 décembre : Phase de sélection, analyse des dossiers
- 19 décembre : Réunion du comité de sélection
- 3 janvier : Promotion des lauréats dans chaque catégorie
- 31 janvier : Coaching individuel **obligatoire** au pitch
- 14 février : Pitch devant un panel d'industriels et d'investisseurs

Dotations

Plusieurs prix sont à gagner, en communication, visibilité, accompagnement et éventuellement financier. Ils seront dévoilés ultérieurement.

Modalités complémentaires

La CCI Essonne se réserve le droit pour quelque raison que ce soit de modifier, remplacer, prolonger, écourter, suspendre ou annuler le Challenge sans préavis et sans que sa responsabilité soit engagée de ce fait. Naturellement, dans cette hypothèse, la CCI Essonne s'engage à en informer les participants au plus tôt. Aucun dédommagement ne pourra être demandé par les candidats.

JEUDI 14 FÉVRIER 2019
Paris - Espace Champerret

Partager sur



S'INSCRIRE
Se connecter

Techinnov

▶ Paris - Espace Champerret

Organisé en
partenariat avec

SATT
Réseau
Les Sociétés d'Accélération
du Transfert de Technologies

Dossier de candidature DeepTech Challenge



Ce projet est cofinancé
par le fonds européen de
développement régional.

Modèle de trame de présentation

Dans votre dossier, vous devez exposer **votre concept, votre innovation, l'apport pour le marché, le modèle économique, la cible visée et tout ce qui vous semble pertinent pour montrer le potentiel de votre entreprise et de votre produit / service.**

Si vous êtes sélectionné(e) vous « **pitcherez** » votre entreprise dans la **VIP room Challenge** devant un panel composé de représentants de grandes entreprises, donneurs d'ordres et certains investisseurs.

Innovation / activité

*Présentez votre légitimité,
problème à résoudre, contexte de référence,
rôle de la nouveauté, moyens à disposition.*

Innovation / activité

Présentez votre innovation, valeur ajoutée apportée aux clients, impact sur les usages.

Indiquez vos protections, barrières à l'entrée, avantages et éléments différenciateurs.

Innovation / activité

*Illustrations du produit ou du service
(schémas, photos, copies d'écran...)*

Marché & clients

Déterminez la taille et le segment de marché visés ?

Qui sont vos clients ?

*Besoins clés, sous-besoins, demandeurs,
solutions existantes ?*

Concurrence & environnement

Présentez la concurrence directe, indirecte, existante, prévisible et les avantages concurrentiels.

Éléments différenciateurs.

Qui sont les acteurs du marché, les influenceurs, le réseau de valeur ?

Modèle économique

Indiquez votre modèle de revenu, réalisation du chiffre d'affaires, modes de vente.

Vos références commerciales, clients.

Stade de développement

Indiquez les étapes de développement réalisées et à venir (planning prévisionnel).

Objectifs de développement.

Partenariats & soutiens

*Indiquez les types de partenariats noués et à venir,
technologiques, commerciaux, accompagnement.
Certifications, labels, prix...*

Equipe

*Présentez l'équipe de management
(photo, âge, rôle dans l'entreprise, formation,
expérience...).*

Conclusion

*Présentez vos attentes envers les industriels,
grands comptes.
Type de collaboration recherchée, proposition
d'affaires, de valeur.*

Contact

Coordonnées siège social

Contact

Site Internet

Liens vers démos, vidéos de présentation